



MINISTERIO DE  
ECONOMÍA Y  
COMPETITIVIDAD

SECRETARÍA  
DE ESTADO  
DE COMERCIO

DIRECCIÓN GENERAL  
DE COMERCIO E  
INVERSIONES

# Oportunidades del CETA para España



Antonio Fernández-Martos  
Director General de Comercio e Inversiones

## Índice

---

- Relaciones bilaterales España – Canadá
  
- CETA (*Comprehensive Economic and Trade Agreement*):
  - ✓ ¿Qué es? ¿Qué cubre?
  - ✓ Principales resultados de las negociaciones
  
- Oportunidades para España

## Índice

---

- Relaciones bilaterales España – Canadá
  
- CETA (*Comprehensive Economic and Trade Agreement*):
  - ✓ ¿Qué es? ¿Qué cubre?
  - ✓ Principales resultados de las negociaciones
  
- Oportunidades para España

## Relaciones bilaterales España - Canadá: comercio

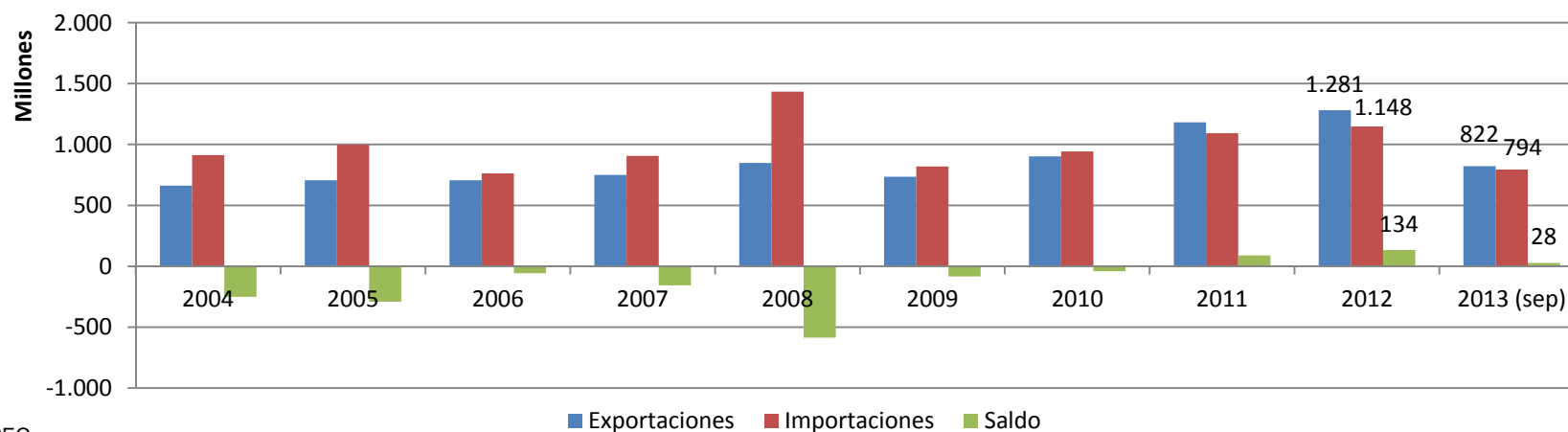
### Exportaciones

- Año 2012: 1.281 M€ (cifra record).
- Año 2013 (sep): 822 M€. Ralentización (954 M€ a septiembre 2012).
- Canadá: destino 36 de las exportaciones españolas (0,47% del total).
- Por detrás de países como India, Israel, Chile, Argentina, Sudáfrica...

### Importaciones

- Año 2012: 1.148 M€.
- Año 2013 (sep): 794 M€. Ralentización (826 M€ a septiembre 2012).
- Canadá: origen 44 de las importaciones españolas (0,47% del total).
- Por detrás de países como Eslovaquia, Qatar, Kazajstán, Bangladesh...

Conclusión: comercio bilateral aún muy modesto. CETA mejorará estas cifras.



## Relaciones bilaterales España - Canadá: inversiones

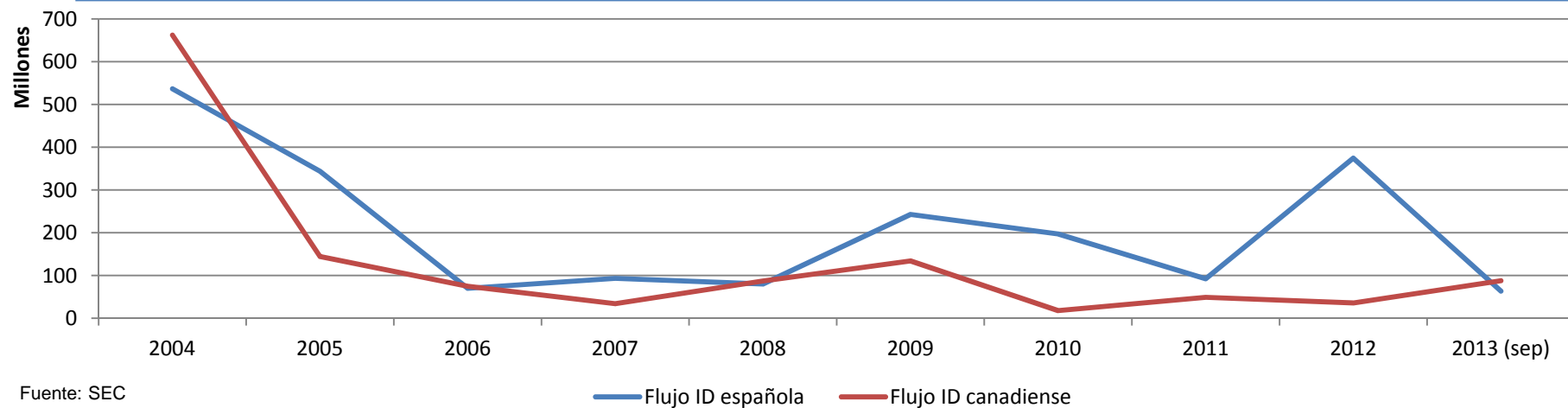
### Inversión española en Canadá

- Flujos de inversión bruta muy modestos.
- Stock 2011: 819,3 M€ (en 2005: 250 M€)
- Canadá: destino 39 de la inversión directa española (0,22% del total).
- Por detrás de países como Ecuador, Australia, Sudáfrica, Uruguay, Bolivia...
- Por sectores: alimentación, servicios financieros, industria madera, química...

### Inversión canadiense en España

- Flujos de inversión bruta muy modestos
- Stock 2011: 2.846 M€ (en 2005: 2.900 M€)
- Canadá: 15º país inversor en España (0,9% del total)
- Por detrás de Japón o Suecia pero por delante de Brasil, Israel, Dinamarca...
- Por sectores: material de transporte, minería, construcción...

Conclusión: niveles de IED aún muy reducidos. CETA mejorará estas cifras.



Fuente: SEC

## Índice

---

- Relaciones bilaterales España – Canadá
  
- CETA (*Comprehensive Economic and Trade Agreement*):
  - ✓ ¿Qué es? ¿Qué cubre?
  - ✓ Principales resultados de las negociaciones
  
- Oportunidades para España

## CETA - ¿Qué es? ¿Qué cubre?



### Características del CETA:

#### *Comprehensive Economic and Trade Agreement*

Primer acuerdo UE - país del G8. Acuerdo más ambicioso de la UE con un país industrializado (NAFTA +)

Provincias canadienses se comprometen a adoptar CETA

#### Estudio de impacto (2008):

Aumento del PIB de la UE en 11.600 M€ anuales. De esa cifra, un 50% (5.800 mill €) provendrá de la liberalización comercio de servicios.

Aumento de los flujos de comercio bienes y servicios en 25.700 M€ (22,9%). De esa cifra, las exportaciones totales de la UE a Canadá serán de 17.000 mill € (24,3%).

Los principales sectores beneficiados (aumento total exportaciones): **Alimentos procesados, químicos, maquinaria, equipamiento y servicios de transporte, servicios a empresas, vehículos a motor y sus partes, comercio doméstico, seguros y servicios al consumidor.**

#### Cubre:

El acceso recíproco a los mercados de **bienes** (agroalimentarios e industriales), de **servicios e inversiones y contratación pública.**

La **protección de inversiones.**

El **movimiento de profesionales entre la UE y Canadá** (Modo 4).

Los **Derechos de Propiedad Intelectual.**

Otras áreas importantes como Obstáculos Técnicos al Comercio, Política de Competencia, Facilitación del Comercio y Desarrollo Sostenible.

## CETA – Principales resultados de las negociaciones

Acceso a mercado de bienes	
Eliminación de aranceles	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Para <b>99% líneas arancelarias</b>: la mayoría a la entrada en vigor               <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ <b>Productos industriales</b>: liberalización 100% . Ahorro 500 M€.</li> <li>✓ <b>Productos pesca</b>: liberalización 100%.</li> <li>✓ <b>Productos agrícolas</b>: liberalización 92,9% en CAN - 96% en UE.</li> </ul> </li> </ul>
Contingentes arancelarios	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Para <b>productos agrícolas sensibles (lácteos en CAN- vacuno, porcino y maíz dulce en UE)</b>.</li> </ul>
Vinos y bebidas alcohólicas	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Significativo acuerdo en vinos:               <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Incorporación Acuerdo Vinos al CETA.</li> <li>✓ Prohibición prácticas anticompetitivas monopolios provinciales alcohol.</li> <li>✓ Cálculo márgenes de intermediación.</li> <li>✓ <i>Standstill</i> en número de <i>outlets</i> privados.</li> </ul> </li> </ul>



## CETA – Principales resultados de las negociaciones

### Servicios e inversiones

- Nuevas **oportunidades** de acceso a mercado en sectores clave (Ej: servicios financieros, telecomunicaciones, energía y transporte marítimo).
- **Supera compromisos NAFTA** en algunos sectores.
- Eliminación y/o mitigación de **barreras a las inversiones** a nivel horizontal y sectorial.
  - ✓ Mejora condiciones “Investment Canada Act”.
- Compromisos para **Movimiento temporal de profesionales** (Modo 4): facilita el comercio de servicios e inversiones.
- Creación marco para **reconocimiento mutuo de títulos profesionales** (arquitectos, ingenieros, etc).

### Compras públicas

- **Oferta canadiense** de acceso **más ambiciosa** (superior a NAFTA y GPA)
- Por 1ª vez Canadá ofrece **compromisos** bilaterales apertura **a todos los niveles de gobierno** (incluidos provincial, local)
- Resultado satisfactorio para sectores clave: **energía y transporte público urbano**
- Creación **sitio web único** sobre licitaciones a todos los niveles: facilita acceso a información para empresas europeas

## CETA – Principales resultados de las negociaciones

### Protección de inversiones

- **Tratado de Lisboa:** competencia Comisión para negociar este capítulo
- CETA incluye **disposiciones para proteger inversores** europeos y garantizar seguridad jurídica en Canadá, asegurando: No discriminación; Trato justo y equitativo; Compensación apropiada en caso de expropiación.
- Preservando **derecho de las partes a regular** e implementar sus objetivos de interés público.
- Reglas sujetas a **solución de disputas inversor-Estado** (sólo post-establecimiento).
- Algunos **aspectos todavía pendientes de cerrar:** continúan las negociaciones.

### Derechos de propiedad intelectual

- Dos aspectos fundamentales:
  - ✓ Mejora **protección patentes farmacéuticas:** resultado satisfactorio 3 peticiones de la industria.
  - ✓ Protección **Indicaciones Geográficas:**
    - Grandes diferencias partida: Resultado positivo.
    - Protección larga lista IGs con mismo nivel UE/posibilidad añadir más.
    - Protección productos agro-alimentarios equivalente art. 23 TRIPS (vinos y bebidas alcohólicas).
    - Coexistencia con genéricos y marcas para algunas IGs.
- El capítulo también incluye disposiciones sobre marcas, diseños y *copyrights*.

## Índice

---

- Relaciones bilaterales España – Canadá
  
- CETA (*Comprehensive Economic and Trade Agreement*):
  - ✓ ¿Qué es? ¿Qué cubre?
  - ✓ Principales resultados de las negociaciones
  
- Oportunidades para España

## Oportunidades para España

---

- Canadá es un país desarrollado (renta per cápita de 34.000 euros) donde nuestra presencia comercial y de inversión es muy reducida para nuestras capacidades.
- Este acuerdo permitirá:
  - ✓ Reforzar nuestra presencia comercial en Canadá, tanto en bienes como en servicios.
  - ✓ Favorecer las inversiones de empresas españolas en Canadá (y las de Canadá en España).
  - ✓ Acceder al antes casi-inexpugnable mercado de compras públicas canadiense.
  - ✓ Proteger nuestras Denominaciones de Origen.
- La “sombra” del TTIP (UE-EEUU) ha ayudado a cerrar estas negociaciones, que se estaban haciendo excesivamente largas.
- El CETA puede servir de modelo para otros acuerdos con países desarrollados.
- El CETA y el TTIP, si sale adelante, forzará a otros países/bloques regionales a firmar Acuerdos de Libre Comercio (Ej Mercosur) con la UE. Podría incluso desatascar la Ronda Doha de la OMC.

**MUCHAS GRACIAS**